anmeldung

ja Ich melde mich verbindlich zum BAV Beratungstraining an.

Vorname: .....

Familienname: .....

Unternehmen: .....

Adresse: .....

.....

Titel/Funktion: .....

Telefon: .....

Fax: .....

E-Mail: .....

Unterschrift: .....

Bitte senden, faxen oder mailen an:

hoffmann+partner
training · coaching · expertise

h+p hoffmann & partner sozialkapitalmanagement gmbh
a-1030 wien, ungargasse 37
tel. +43 1 253 0 500 580, fax +43 1 253 0 500 585
office@hoffmann-partner.co.at, www.hoffmann-partner.co.at

bav beratungstraining

Ziele und Nutzen

Nach der BAV-Theorie heißt es jetzt, das Wissen in die tägliche Verkaufspraxis erfolgreich umzusetzen.
Ein früher Erfolg motiviert zu weiteren BAV-Aktivitäten und bedeutet:

- sofortiges Feedback beim Kunden, wie mein Wissen ankommt,
- unmittelbaren Beratungs- und Verkaufserfolg und Bestätigung des eingeschlagenen Weges,
- rasches Generieren von Umsätzen und Einkünften.

Mit dem BAV-Beratungstraining erfahren und erleben Sie in nur einem Tag, wie Sie Ihr theoretisches BAV-Wissen zielorientiert bei Ihrer Zielgruppe einsetzen und positive Reaktionen hervorrufen können.

Inhalte und Methodik

Der Praxistag dient der

- Vertiefung spezifischer Fachfragen,
- Akquisition und Vorbereitung von Beratungsgesprächen,
- Durchführung von Beratungsgesprächen (Fachcoaching),
- Nachlese geführter Gespräche und dem Aktionsplan für die weiteren Gespräche.

Der detaillierte Ablauf wird vor dem Praxistag individuell mit dem Trainer festgelegt.

Termin und Ort

nach Vereinbarung

Kosten und Anmeldung

Tagespauschale € 960,— + Reisekosten (€ 0,60 je KM) und allfälliger Sachaufwand (zzgl. 20% USt.)

hoffmann+partner
training · coaching · expertise